

Szkolenie:	Negocjacje biznesowe. Follow-up	Lokalizacja:	Łódź, Kopcińskiego 73/75, 90-033
Trenerzy:	Dąbrowski Mateusz, 4GROW	Data szkolenia:	25.09.2015
Liczba uczestników:	8	Wypełnione ankiety:	5

Dąbrowski Mateusz, 4GROW - średnia ocen: 6

plusy:

- ✔ Ogromna wiedza i kompetencje. Mateusz swoją postawą wzbudza zaufanie. Jest przesympatyczną i ciepłą osobą, której chce się słuchać, którą chciałoby się naśladować.
- ✔ bardzo szybkie dostosowywanie się do potrzeb grupy, praktyczne podejście, szeroka wiedza, zaangażowanie
- ✔ najlepszy szkoleniowiec jakiego poznałem
- ✔ bardzo kompetentny trener

minusy:

✘ Brak.

Wartość merytoryczna szkolenia - średnia ocen: 6

plusy:

- ✔ jedno z najlepszych szkoleń jakie miałem
- ✔ bardzo konkretne szkolenie, ukierunkowane na cel

minusy: