

Szkolenie:	Negocjacje biznesowe. Follow-up	Lokalizacja:	Łódź, Kopcińskiego 73/75, 90-033
Trenerzy:	Dąbrowski Mateusz, 4GROW	Data szkolenia:	24.09.2015
Liczba uczestników:	8	Wypełnione ankiety:	5

Dąbrowski Mateusz, 4GROW - średnia ocen: 6

plusy:

- ✔ kompetentny, z ogromnym doświadczeniem
- ✔ komunikatywność, merytoryka
- ✔ dobre przygotowanie, prowadzenie.

minusy:

- ✘ brak
- ✘ brak
- ✘ brak

Wartość merytoryczna szkolenia - średnia ocen: 5,8

plusy:

- ✔ rzeczowo, konkretnie,

minusy:

- ✘ brak
- ✘ prowadzenie negocjacji na forum może być dla niektórych osób stresujące, nie adekwatne do realnych rozmów